

Plan de Negocio Oriflame

Proyecto Diamante

2013



Este plan de negocio tiene como objetivo ayudar ha alcanzar un conocimiento y objetivos de la empresa junto con su actividad para ponerlo en marcha. Al mismo tiempo encontrar socios para que se incorporen al proyecto. Proyecto Diamante.

Por Mary Roque Y Luis Plascencia

Proyecto Diamante
N° Socio 144595 y 705111
33 15 88 31 31
Guadalajara, Jal. México.

Plan de negocio



Porque un plan de Negocio?



Felicitaciones por tu decisión de convertirte en distribuidor de Oriflame. Has elegido ser parte de una de las mejores empresas de cosméticos naturales del mundo.

Todo negocio exitoso comienza con un plan de acción. La mayoría de los planes de negocio incluyen información exhaustiva sobre operaciones, contabilidad, finanzas, formas de envío, lista de pagos, inventarios, recursos humanos, posicionamiento de marca y mucho más.

Notarás que este plan de negocio es muy sencillo, y muchos de los puntos anteriormente mencionados los hemos omitido, ¿Por qué? Oriflame se hace cargo de todo esto por ti!

Este plan te pondrá en la senda correcta, con él podrás desarrollar un exitoso emprendimiento, un producto y un sistema que te permitirán crear una valiosa empresa y un legado para ti y tu familia.

Contenido

1. Crear una Categoría
2. Potencial del Mercado
3. Proyecciones de Ganancias
4. Socios Comerciales
5. Mercadotecnia y Publicidad
6. Entrenamiento y Desarrollo
7. Plan de Ahorro Impositivo
8. Obteniendo Resultados del Producto
9. Como Ordenar en Oriflame
10. Como Inscribir Nuevos Clientes y Distribuidores
11. Recursos en la Internet
12. Información de Contactos Corporativos

Crear una Categoría



Oriflame es líder a nivel mundial en la industria cosmética y sus productos son conocidos por su alta calidad. La compañía empezó sus actividades en Estocolmo en 1967 fundada por Jonas y Robert af Jochnick y Bengt Hellsten, que tuvieron una visión de una gama de productos inspirados en la naturaleza y belleza de Suecia.

Y su deseo era también la distribución de la riqueza para la gente con la distribución de sus productos bajo el principio de multinivel que hoy en día es la principal forma de distribución y mercadeo. Luego de 27 años de crecimiento consistente,

En la actualidad a sus 45 años de lanzamiento opera en más de 64 países en todo el mundo, son líderes en el mercado en torno a sus 5 plantas de fabricación ubicadas en Suecia, Polonia, China, Rusia y la India asegurándose que solo la más alta calidad de sus productos llegue al usuario final. Manejan un volumen de negocio de alrededor de 1,5 millones de euros en ventas anuales y hay un estimado de mas de 3,6 millones de distribuidores independientes.

Tienen alrededor de 8000 personas en la corporación siendo co-fundador de la World Childhood Foundation. Incluyendo sus 9 miembros del comité ejecutivo. Tenemos una compañía solida, increíble que estará con nosotros por mucho tiempo, generando riqueza para quien este dispuesto a trabajar en equipo a largo plazo.



Potencial del Mercado



La industria de la cosmética y el cuidado personal es uno de los negocios más rentables y estables del mundo.

En toda recesión existen cambios de consumo, pero el abandono de los hábitos de cuidarse no cambian y esto nos alienta en estos tiempos a incursionar en la distribución de cosméticos y productos para el cuidado corporal y convertirla en una importante actividad de negocio y alternativa laboral, ya que el mercado crece aceleradamente.

Los cosméticos tienen una tasa de compra repetitiva muy alta, a veces, más que el promedio del mercado, porque los consumidores de productos de belleza y cuidado personal de Oriflame, experimentan grandes resultados con el producto.

Los testimonios personales comunes son muchos principalmente de clientes y distribuidores que han tenido resultados extraordinarios con los productos.

Nada más en México el mercado está valuado en más de US\$7,000.00 millones de dólares posicionándonos en el mercado tercer de América Latina según la Cámara Nacional de la Industria de Productos Cosméticos (Canipece). Generando más de 40,000 mil empleos directos y es fuente de ingresos de más de 2 millones de familias a través del sistema de ventas directas.

“Identificamos una creciente demanda por los artículos que brindan protección solar, que previenen el envejecimiento, los que cuidan el cabello, así como suplementos alimenticios”.

¿Cuál es el potencial del Mercado?

“Oriflame identifica una creciente demanda por los artículos que brindan protección solar, que previenen el envejecimiento, los que cuidan el cabello, y suplementos alimenticios. Otras opciones del público consumidor como productos para prevenir la celulitis y corregir las estrías. En cuanto al cuidado de los pies, éstos se venden más durante la temporada vacacional. Esto debido a que las personas disponen de más tiempo para consentirse.

“Privilegiamos la manera de fabricar lo que ofrecemos, los ingredientes que utilizamos porque la población prefiere productos naturales y amigables con el medio ambiente”, dice Oriflame.

38% de la industria de la venta directa en México es generada por productos de belleza.

Proyecciones de Ganancias

Este método de negocio que es el multinivel tiene un gran poder en cuanto a mercadotecnia, grandes negocios y organizaciones se construyen con el esfuerzo de pocos. Estadísticamente ablando el éxito radica en que tu, con solo 4 a 5 personas directas que compartan la idea, los productos con 4 o 5 personas correctas y así sucesivamente.

Para mis primeras 4 o 5 personas que quieran Oriflame como un negocio serio y promoverlo de manera profesional y activamente necesitare encontrar de 10, 15 o 25 socios en el curso de varios meses para encontrar los 4 o 5 lideres serios, "líderes comerciales." Aquí se aplica una ley, "La Ley de Las Probabilidades".

La Formula de mis Comisiones

Si quiero ganar 10,000.00 pesos mexicanos cada mes en comisiones (\$1,000.00 USD) las estadísticas me mostraran que necesitare al menos de 75 a 100 distribuidores activos en mi organización, ordenando por periodo 100 puntos en productos de Oriflame cada periodo de catalogo que es cada 21 días directamente de la empresa (de acuerdo a la tabla de comisiones de Oriflame el promedio de consumo por periodo es de 100 puntos por socio para cobrar comisiones, es el equivalente de \$891 pesos mexicanos \$62 USD) pero yo no tengo que encontrar los 75 o 100 socios de negocio yo solo. Mi responsabilidad es encontrar unos pocos y capacitarlos para que ellos hagan lo mismo y encuentren sus socios que a su vez hagan lo mismo y combinar esfuerzos y conocimientos para crecer exponencialmente a medida que más socios comparten el concepto de negocio y los productos.

La tabla siguiente muestra cuantos clientes activos o distribuidores necesito en promedio entre mi escala de pagos para generar el ingreso mensual que deseo.*

- | | |
|---------------------------------|-------------------------------|
| • \$500 USD por mes. | 43 distribuidores/clientes |
| • \$1,000 USD por mes. | 100 distribuidores/clientes |
| • \$2,000 USD por mes | 200 distribuidores/clientes |
| • \$3,000 USD por mes | 300 distribuidores/clientes |
| • \$4,000 USD por mes | 500 distribuidores/clientes |
| • \$5,000 USD por mes | 625 distribuidores/clientes |
| • \$6,000 USD por mes | 750 distribuidores/clientes |
| • \$7,000 USD por mes | 875 distribuidores/clientes |
| • \$8,000 USD por mes. | 1,000 distribuidores/clientes |
| • \$9,000 USD por mes. | 1,125 distribuidores/clientes |
| • \$10,000 USD por mes. | 1,250 distribuidores/clientes |

*Oriflame te paga tus comisiones cada 21 días sin importar los niveles de profundidad y cuantos frontales tengas en tu equipo de trabajo, no tiene condición estructural y los socios distinguidos pueden estar en cualquier lugar de tu red, sean directos o indirectos, para poder cobrar los bonos heredables, no tenemos pedido mínimo antes de tener red (Esto es importante para que mientras no generes comisiones compres lo que mas necesites.) no se pierden los niveles de tus socios y su red sin importar si te superan o no, los bonos son heredables y con sesión de derechos, porque el negocio es tuyo y no de Oriflame. (Por eso es importante observar tu organización y ver quien esta trabajando y apoyarlos sin importar si son directos tuyos o no, siempre y cuando estén en tu red).

Proyecto Diamante Escalera Del Éxito Oriflame.

La red es abierta, por lo que se pueden afiliar tantas personas como se desee. Este sistema es el más equitativo, pues gana más dinero la persona que mas trabaja.

Al INVITAR personas a conformar su red, se forma un canal de comercialización de los productos por el cual se reciben ganancias de acuerdo al volumen de ventas personales y de red.

El sistema funciona bajo un sistema de puntos, que se presenta en la siguiente tabla:

VEP Grupo	% Nivel IM
7.500 o más	= 21%
5.000 – 7.499	= 18%
3.000 – 4.999	= 15%
1.800 – 2.999	= 12%
900 – 1.799	= 9%
450 - 899	= 6%
200 - 449	= 3%

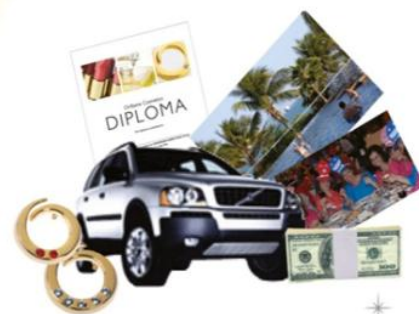
Cuando se alcanza un volumen de puntos (VDP) personales y con la red, ORIFLAME devuelve un porcentaje en dinero (Incentivo Monetario) del volumen total de ventas de la red, hasta del 21%, de acuerdo con el total de puntos alcanzados por la red personal.

El negocio funciona por periodos de 21 días, con pago de comisiones a los 3 días hábiles de finalizado. O sea, que son 17 periodos al año, lo que equivale a 17 pagos de incentivos monetarios al año.

A continuación se describe la Escalera del Éxito que ofrece ORIFLAME para todos sus Socios, y en la cual, al ir ascendiendo se van incrementando las ganancias.

Plan del Éxito

Trabajando en equipo pueden obtener ganancias ilimitadas



GANA DINERO HOY
Y CUMPLE TUS SUEÑOS MAÑANA™

1. **Socio 0%:** Persona que recién inicia en el negocio y aun no conforma la red
2. **Socio 3%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo del 3%, según la tabla de puntos de red.
3. **Socio 6%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 6%, según la tabla de puntos de red.
4. **Socio 9%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 9%, según la tabla de puntos de red.
5. **Líder 12%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 12%, según la tabla de puntos de red.
6. **Líder 15%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 15%, según la tabla de puntos de red.
7. **Líder 18%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 18%, según la tabla de puntos de red.
8. **Socio Destacado 21%:** Persona que con su red y consumo y/o ventas personales alcanza un Incentivo Monetario del 21%, según la tabla de puntos de red.
9. **Socio Distinguido 21%:** Persona que conserva el nivel del 21% durante 8 periodos de un total de 17, y se hace acreedor a un Bono de 1.000 dólares y Cena de Gala.

Para explicar mejor a partir del 21% apréndete estos números. 2,3,4,6,8,10,12,15,18,21,24

- **Oro:** Persona que apoya a **DOS** de sus Empresarios directos (2 grupos al 21%) a que reclamen su Bono de 1.000 dólares, por lo que se hace acreedor a un Bono de 2.000 dólares y un ingreso mensual de \$20,000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%
- **Oro Sénior:** Persona con **3 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 3.000 dólares y un ingreso mensual de \$30,000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Zafiro:** Persona con **4 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 4.000 dólares junto con tu ingreso mensual de \$40,000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Diamante:** Persona con **6 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 6.000 dólares y un ingreso mensual de \$60.000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Diamante Sénior:** Persona con **8 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 8.000 dólares ingreso mensual de \$80,000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Doble Diamante:** Persona con **10 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 10.000 dólares con un ingreso mensual de \$100,000.00 pesos. Cena de Gala y Viaje Internacional. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Ejecutivo:** Persona con **12 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 24.000 dólares y un ingreso mensual de \$120,000.00 pesos. Cena de Gala y Dos Viajes Internacionales. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Ejecutivo Oro:** Persona con **15 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 30.000 dólares ingresos mensuales de \$150,000.00 pesos. Cena de Gala y Dos Viajes Internacionales. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.

- **Ejecutivo Zafiro:** Persona con **18 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 36.000 dólares con ingresos mensuales de \$180,000.00 pesos. Cena de Gala y Dos Viajes Internacionales. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Ejecutivo Diamante:** Persona con **21 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 42.000 dólares y un ingreso mensual de \$210,000.00 pesos. Cena de Gala y Dos Viajes Internacionales. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Presidente:** Persona con **24 grupos** directos al 21%, por lo que se hace acreedor a un Bono de 100.000 dólares ganancias mensuales de \$240,000.00 pesos. Cena de Gala, Tres Viajes Internacionales y Automóvil. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Presidente Sénior:** Persona con 24 grupos directos al 21%, de los cuales 6 deben ser Diamante, por lo que se hace acreedor a un Bono de 200.000 dólares, Cena de Gala y Tres Viajes Internacionales. Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Presidente Oro:** Persona con 24 grupos directos al 21%, de los cuales 12 deben ser Diamante, por lo que se hace acreedor a un Bono de 300.000 dólares, Cena de Gala, Tres Viajes Internacionales y Automóvil Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.
- **Presidente Zafiro:** Persona con 24 grupos directos al 21%, de los cuales 18 deben ser Diamante, por lo que se hace acreedor a un Bono de 400.000 dólares, Cena de Gala, Tres Viajes Internacionales y Automóvil Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% se sus redes al 21%.
- **Presidente Diamante:** Persona con 24 grupos directos al 21%, de los cuales 24 deben ser Diamante, por lo que se hace acreedor a un Bono de 1.000.000 dólares, Cena de Gala, Tres Viajes Internacionales y Automóvil Se obtiene una ganancia residual de hasta el 4% de sus redes al 21%.

Nota importante:

Del 2 al 10 son promedios mensuales.

Del 12 al 24 son cantidades mínimas por campaña

**Sarpio dice que en promedio se desarrolla un 21% cada 5 o 6 campañas siendo aproximadamente 3 personas al 21% por año.
(1 año son 17 campañas.)**

Socios Comerciales

Además de mis cliente que me compran cosméticos, suplementos y tratamientos para la piel por razones específicas también buscare a personas con carácter emprendedor que unidos construyamos un negocio exitoso con el poder del apalancamiento en Oriflame. El Mercadeo de Multinivel es único ya que los distribuidores pueden elegir con quien trabajar.

A diferencia de las ventas donde a uno se le enseña a manipular o “cerrar ventas” a las personas, en Oriflame buscamos a gente lo suficientemente motivada para tomar decisiones por si solos aprendiendo habilidades en comunicación y liderazgo.

Individuos abiertos, entusiastas, enseñables a nuevas ideas y conceptos, son las personas que buscare, gente con una visión a futuro capaces de establecer relaciones duraderas y de confianza con habilidades en comunicación, iniciativa y positivos.

Oriflame y yo no necesitamos gente que invente excusas y protesten en todo. Personas reactivas, escépticos y críticos sin motivación. Gente que cree que todo les sucede a ellos y se sienten victimas.

La tendencia natural sería buscar personas afines y mejores que yo. Esto está bien. Porque conforme mi negocio crezca se fortalece con personas dignas para usar su conocimiento en equipo y ser mejores cada día. (Busca personas de tu mismo nivel que tu, para arriba).



Mis Socios Lideres Superiores

Un secreto es que para saber quien es la persona correcta para ti consulte con líderes de Oriflame que ya están ganando lo que tú quieres ganar de manera frecuente, estar en contacto con ellos. (El futuro depende de las personas que te relaciones).

Oriflame como empresa multinivel se basa en el principio de que “Una ola elevándose, Levanta a todos los barcos”. Por lo tanto el éxito y el interés de mi línea ascendente depende de que me guíen y capaciten dándome apoyo en mi negocio. Mi éxito es su futuro, y mi futuro es el éxito de mis Socios. AYUDEMOS A GANAR Y GANAMOS.

Por eso siempre le pediré a mi patrocinador de Oriflame que me presente en alguna conferencia de la empresa por lo menos a tres personas exitosas dentro de Oriflame. Esa información me servirá en mi negocio y estaré en contacto con líderes para mi negocio. También trataré de conocer cuantos más distribuidores exitosos me sea posible en eventos corporativos y reuniones.



Marketing y Publicidad.

La mejor estrategia de negocio es la publicidad de boca en boca. El compartir mi entusiasmo e historias sobre Oriflame generarán interés. Invertiré mi tiempo utilizando herramientas efectivas y mostrándole a otros como hacer lo mismo. La gente no es duplicable, las herramientas si lo son.

La Cosmética y la Salud

Lo primero que hare es ayudar a mis socios de negocio y clientes a entender la importancia de consumir productos con altos estándares de calidad buenos para mi salud y amigables con el medio ambiente viendo la magnitud de la oportunidad comercial de todo esto. Puedo compartir con ellos: Área de Producto en el sitio web ORIFLAME



Capacitación

Oriflame y la Oportunidad

Cuando invite a la gente a aprender más sobre mi negocio en Oriflame, utilizare el tour en mi sitio web de ORIFLAME y Programa **SARPIO**. La Barita Mágica para que capacites con inicio rápido en tu negocio.

Validez de la industria del multinivel

La venta directa es el secreto mejor guardado en el mundo de los negocios. Para nosotros es como la barita mágica. Para la gente escéptica podemos utilizar las siguientes herramientas: El negocio perfecto por Robert Kiyosaki, Leeré libros de desarrollo personal y Mercadeo de MultiNivel como “El Próximo Billón” por Paul Zane Pilzer, “Piense y Hágase Rico” por Napoleon Hill y “Como Ganar Amigos E Influir Sobre Las Personas” por Dale Carnegie.

Estas y otras herramientas están disponibles en la Oficina Virtual de MaryOrifla.me



Entrenamiento y desarrollo...



Tú como empresario responsable debes entender que el entrenamiento, capacitación y desarrollo personal constante es la clave para el éxito. Vivimos en la Era de la Información y es más fácil ahora, más que nunca, incrementar el conocimiento.

Nosotros como líderes sabemos que la clave es ayudar a tus socios directos he indirectos a aprender y crecer si queremos su éxito y el nuestro.

Aquí hay herramientas que puedo usar para mejorar continuamente a mi equipo y a mí:

(Tomaré el entrenamiento de “Comenzando” en la Oficina Virtual [de Proyecto Diamante](#) (puedo pedirle a mi líder que me indique como puedo acceder)

Leeré libros de desarrollo personal y Mercadeo de MultiNivel como “El Próximo Billón” por Paul Zane Pilzer, “Piense y Hágase Rico” por Napoleon Hill y “Como Ganar Amigos E Influir Sobre Las Personas” por Dale Carnegie.

Leeré todo sobre Oriflame y capacitarme en el programa **SARPIO** en como iniciar mi negocio.



Plan de ahorro Impositivo



En este plan de negocio es aprovechar la deducción de impuestos de negocios en base en el hogar y que es un elemento decisivo de mi plan de impuestos.

Una vez que se genere cierta cantidad de dinero como pago de mis comisiones, de inmediato ver y actuar para convertir esas deducciones fiscales en tantos gastos sean necesarios para desarrollar mi negocio. Tales como gastos del automóvil, computadoras, alquileres, teléfono, impresoras, acceso a Internet, herramientas de marketing, eventos recreativos, viajes y comidas pueden ser todos elementos deducibles de impuestos.

Formar parte de Oriflame entro a un programa que una vez que tenga socios directos, tendré que hacer mis 100 puntos de consumo por periodo para el cobro de mis comisiones. $(8.91/\text{punto } 100/8.91=891 \text{ pesos})$. Y ya que tenga un ingreso considerable con intenciones de obtener una ganancia y que tenga una proyección comercial a 5 años haciendo un esfuerzo de buena fe, que mis gastos sean razonables y normales por manejar mi negocio y mantenga un buen registro detallando. Mantendré un registro, anotando todas las reuniones, el tiempo empleado tratando de conseguir prospectos, y cualquier otra actividad relacionada con Oriflame.

Debo de mantener buenos registros, y nunca ingresar a un único Distribuidor (lo cual es poco probable en Oriflame), solo con el dinero ahorrado en Impuestos deducibles se puede recuperar lo que se invierte en producto por periodo, quedando tu producto gratis de por vida.

(Los trabajadores pagan impuestos y después gastan y nosotros como empresarios gastamos primero y después pagamos impuestos).



MARYORIFLA.ME

GENERADOR RE RIQUEZA



Obteniendo Resultados de los Productos

En conjunto con científicos y expertos nutricionistas suecos, hemos desarrollado Wellness de Oriflame para ofrecerles belleza desde el interior y entregarles un aporte nutricional óptimo para las necesidades del cuerpo y de la piel.

Los Batidos Natural Balance han sido sometidos a un proceso de investigación y desarrollo durante 8 años y han sido clínicamente probados durante 3 años por científicos suecos líderes a nivel mundial. Los batidos son producidos según los estándares alimentarios más altos (HACCP) y su seguridad y eficacia han sido probadas clínicamente.

Contienen tres excelentes fuentes de proteínas y su combinación proporciona los aminoácidos esenciales que constituyen la base de nuestro organismo.

Los Batidos Natural Balance contienen, además, carbohidratos complejos extraídos de la manzana y la rosa mosqueta, lo que brinda a los batidos un bajo nivel de índice glicémico (IG) que, a su vez, tiene una influencia positiva en el nivel de azúcar en sangre y en la sensación de saciedad. Además, los batidos incluyen fibra de remolacha, rosa mosqueta y manzanas.

Los productos de Oriflame son característicos por su alta pureza y sus normas estrictas de calidad en su fabricación con ingredientes 100% naturales y seguros para tu piel.

Los resultados de los productos de tratamiento de la piel y cosmética es indudable los mejores testimonios que tenemos como consumidores de sus productos sabiendo el bien que hacemos al planeta y nuestra salud.



ORIFLAME
— SWEDEN —

Como ordenar En Oriflame



Para ordenar productos en Oriflame se puede hacer en la página oficial con tu número de socia, socio: tu clave siempre será tu fecha de nacimiento empezando por día/ mes y año, una vez dentro le das a Pedidos que se encuentra en el lado izquierdo superior.



ÚNETE A ORIFLAME | INGRESO DE SOCIOS o REGÍSTRATE

Buscar



MUJERES | WELLNESS | JÓVENES | HOMBRES

La ventana emergente la cierras. Luego te sale haz tu Pedido le das click en la Imagen continuas donde dice paso siguiente hasta que te da tu pedido y te dice la forma de pago la eliges continuas hasta que al final te aparece confirmar tu pedido eso es muy importante que le des click en confirmar de acuerdo?



¡HACER TUS PEDIDOS ONLINE ES TAN FÁCIL COMO UN JUEGO DE NIÑOS



REVISA
NUESTRO VIDEO
DE CÓMO HACER
TUS PEDIDOS
ONLINE

to tutoriales**ONLINE**

[Clic Aquí](#)

[Clic Aquí para ver el Video](#)

[ÚNETE A ORIFLAME](#)
[SOCIOS](#)
[SALIR](#)

[CUIDADO DE LA PIEL](#)
[MAQUILLAJE](#)
[FRAGANCIAS](#)
[CUIDADO DEL CUERPO](#)
[CUIDADO DEL CABELLO](#)
[ACCESORIOS](#)
[WELLNESS](#)

PEDIDOS

APOYO A LA VENTA

ADMINISTRAR MI RED

EVENTOS & DIVERSIÓN

[Configurar Mi Perfil](#)
[Enlaces Rápidos](#)

Haz tu Pedido

Formulario de Pedido Rápido
Ingresa tu orden de pedido de manera rápida y sencilla ingresando sólo los códigos de productos.

Reportes de mis Pedidos
Ve y descarga todos los reportes relacionados a tus ordenes.

PEDIDOS

[Formulario Pedido Rápido](#)
[Reportes](#)
[Notificaciones](#)

[Pedir Materiales de Venta](#)

LINKS O ENLACES RELACIONADOS

También puede interesarte:

[Opciones de Pago](#)
[Formulario Cambio Domicilio](#)
[Glosario](#)

Listo ingresas los códigos y la cantidad, al final le HACES CLICK agregar al carrito,

[ÚNETE A ORIFLAME](#)
[SOCIOS](#)
[SALIR](#)

[CUIDADO DE LA PIEL](#)
[MAQUILLAJE](#)
[FRAGANCIAS](#)
[CUIDADO DEL CUERPO](#)
[CUIDADO DEL CABELLO](#)
[ACCESORIOS](#)
[WELLNESS](#)

Formulario Pedido Rápido

El "Formulario de Pedido Rápido", es una forma sencilla de hacer una orden usando los códigos de los productos. Para agregar productos a tu orden solo debes ingresar el código del producto y la cantidad, luego dar clic en "Agregar al carro de compras". En caso de necesitar más campos para completar tu orden, da clic en "Agregar más líneas".

Nombre del Socio: Sra. MARIA DE JESUS ROQUE GARCIA Número de Socio: 144595

Código del producto	Cantidad
	1
	1
	1
	1
	1
	1
	1
	1

ORIFLAME TAMBIÉN TE RECOMIENDA:

Jabón en Barra Sevilla
Código: 13400
VEP: 2.06
\$ 17
[Agregar al carro de compras](#)

Jabón en Barra Santorini
Código: 21190
VEP: 2.06
\$ 17
[Agregar al carro de compras](#)

En seguida te pide que escojas a donde será enviado tu pedido y Tú tendrás que seleccionar el que mejor te convenga, ya sea a un enlace o a entrega a domicilio.

Menú en Página de Socio - Pedidos

Elige el Centro de Negocios de tu preferencia y Finaliza tu compra

oriflame

La Oportunidad

Productos

Socios

Acerca de Oriflame | Servicio al Cliente | Noticias | Salir

Buscar Productos

Carro de compras

Producto	Cantidad	VEP	Precio	Eliminar
 1276 Crema Universal	5	40	\$ 15.360	

Actualiza tu carro de compras

Vacía tu carro de compras

Precio Total: \$ 15.360
Total VEP: 40

Elige Centro de Negocios

Nombre del socio: Sr. ORIFLAME DE CHILE S.A. Número de socio: 1

< C.N. LAS CONDES (10) ☒ Quiero elegir el Centro de Negocios ☐ Quiero elegir mi Enlace

Centro de Negocios

-- Elige tipo de entrega --

> C.N. CONCEPCION (43)

> C.N. LA FLORIDA (20)

> C.N. LAS CONDES (10)

> C.N. TEMUCO (30)

> C.N. VIÑA DEL MAR (62)

> Despacho Domicilio (99)

contra entrega.

Finaliza la compra

Nota: El precio mostrado en esta página puede cambiar debido a los cambios de precios donde descuentos y cargos de envío son calculados. En el último paso de la creación de tu pedido podrás ver el monto final a pagar.

Para cambiar la cantidad de un ítem o producto en tu carro de compras, sólo modifica el número correspondiente en la caja de cantidad y haz clic en "actualizar". También puedes eliminar un ítem o producto haciendo clic en la botón eliminar (la figura x). Si quieres agregar varios productos de una sola vez, te invitamos a utilizar el formulario de pedido rápido.

[Ir al formulario de Pedido Rápido](#)

CONSEJOS & RECLAMOS



Crema Calmante Intima Feminelle

Código: 15240

VEP: 6.6

~~\$ 2.071~~

6-4-2022

Agregar al carro de compras



Crema de Manos y Uñas aroma Jacinto

Código: 12788

VEP: 3.6

\$ 1.696

Agregar al carro de compras

ORIFLAME
SWEDEN

Continuas donde dice paso siguiente hasta que te da tu pedido y te dice la forma de pago la elijes continuas hasta que al final te aparece confirmar tu pedido eso es muy importante que le des click en confirmar de acuerdo?

Menú en Página de Socio - Pedidos

oriflame
natural swedish cosmetics

Comprueba tu Pedido y Compra

oriflame La Oportunidad Productos Socios

Acceso de Oriflame | Servicio al Cliente | Noticias | Salir

Buscar Productos

PEDIDOS APOYO A LA VENTA ADMINISTRAR MI RED EVENTOS & DIVERSIÓN Configurar Mi Perfil Enlaces Rápidos

PASO 3: Comprueba tu Pedido

Socio: 1
Nombre socio: ORIFLAME DE CHILE S.A.
VEP Personal/VEP Red: 42 / 3149
Oriflame: \$0
Saldo a favor: \$5.046.676
Punto entrega: +C.N. LAS CONDES (10)
Dirección: Casa, SANTIAGO, APOQUINDO 8485 CP 391

Limite de crédito: \$5.046.676
Entrega estimada: 30-12-2008
VDN Personal/VDN Red: 12274 / 003442
Ventas: \$1.416

[Ver pedidos](#)

Producto	Descripción	Precio Regular	Precio Socio	VEP	Pedido	Enviado	A Pagar	Mensaje
1275	Crema Universal	\$3.990	\$3.672	8	5	5	\$15.360	
810274	Plan Actividad Enérgica	\$0	\$0	0	2	2	\$0	Añadido

Programa de Actividad: Únete a acumulado 50 puntos en Diciembre. Llévate cualquiera de los siguientes códigos por solo \$999. Códigos: 12804 o 15240 o 13640 o 15277 o 15052 o 15587.

OPORTA PAGARA \$9: Bolso de Mano - Recuerda que todavía puedes llevar 1 unidades del Bolso de Mano (código 15108) a sólo \$3.450 por cada \$9.990 en compras de las páginas 2 a la 97.

Total a Pagar: \$15.360
Total Puntos: 40

Comprar

También lo puedes hacer por teléfono al (01 800 00 6743-5263) y depositar en Santander con tu referencia única de pago, de todos modos el o la persona que te atienda te puede dar las indicaciones.

Oriflame México S.A. de C.V.

-Jaime Balmes N° 8, Local 2-B, Col. Los Morales Polanco, México, D.F. C. P. 11510

Conmutador: (55) 55 84 04 40

Servicio a Clientes: 01 800 00 ORIFLAME(01 800 00 6743-5263)

Como inscribir nuevos socios distribuidores

Incorporación Online

Ingresa los siguientes datos personales. Los campos marcados con asterisco son obligatorios. SI TIENES UN PATROCINADOR, POR FAVOR VERIFICA QUE EL NÚMERO CORRESPONDA CON SU NOMBRE. UNA VEZ REGISTRADO NO PODRÁS CAMBIARLO.

Nombre(s): *

Apellidos: *

R.F.C. (Sin puntos): *

Fecha de Nacimiento (DD/MM/AAAA): *

Email: *

Dirección y Número: *

Referencias para la ubicación de tu domicilio: *

Código Postal 5 Dígitos: *

Colonia: *

Delegación o Municipio: *

Estado: *

Teléfono Casa (Incluir código de área/ciudad o indicativo) o Celular (sino tuviera de casa): *

Teléfono Oficina (Incluir código de área/ciudad o indicativo): *

Teléfono móvil: *

No. de Socio de tu Patrocinador. En caso de no tener uno, Oriflame te buscará uno automáticamente: *

Nombre del patrocinador: MARIA DE JESUS ROQUE GARCIA

☐ Estoy de acuerdo con los Términos y Condiciones de Oriflame

Registro

1. Por teléfono. (Registrar) a un nuevo socio (a) marcando al (01 800 00 6743-5263) opción 1 y a la persona que te atiende, dile que registraras a un nuevo socio.

- Los datos que necesitas del socio nuevo son:
- nombre completo
- fecha de nacimiento
- domicilio(calle y número, colonia, código postal,)
- municipio y estado
- estado civil
- teléfono fijo o móvil
- correo electrónico (opcional)

Te pedirán el numero de patrocinador (dio que patrocina) al finalizar te darán el número de el nuevo socio, socia y su referencia de pago.

Asegúrate que el nuevo socio obtenga su número de (DIO) y referencia. Pero sobre todo ayúdale en su comienzo!



Oriflame.com – Para aquellos que están en línea, este es el método más conveniente de registro

Después recibe un mail de que el nuevo distribuidor se ha unido al equipo.

Recursos en Internet

Su primer y mejor recurso es su sitio de <http://mx.oriflame.com/> Su oficina virtual lo conecta con sus distribuidores, y lo ayuda a asistirlo en organizar tu negocio. Enlaces rápidos. Reporte de Compras. Herramientas para Socios. Reportes Red Personal. Administrar Página Personal. Incorporación Online. Candidatos, documentos, reuniones, y entrenamiento.

Chile: [ORIFLAME Chile](#)

Peru: [ORIFLAME Perú](#)

Ecuador: [ORIFLAME Ecuador](#)

Colombia: [ORIFLAME Colombia](#)

México: [ORIFLAME México](#)

Información de Contactos Corporativos.

Información de Contacto

Oriflame México S.A. de C.V.

Jaime Balmes N° 8, Local 2-B, Col. Los Morales Polanco, México,
D.F. C. P. 11510
Conmutador: (55) 55 84 04 40

Servicio a Clientes: 01 800 00 ORIFLAME
(01 800 00 6743-5263)

Centros de Negocios

Guadalajara

Av. Arcos # 859, Col Jardines del Bosque, Guadalajara, Jal. C.P.:
45220
Tel: (333) 122 14 05 y 21

México, D.F.

Periférico Sur #4293, Col. Jardines en la Montaña México, D.F., C.P.
14210
Tel. 5644.5535

Para más información o comentarios nos puedes contactar en:
[Departamento de Servicio al Cliente \(sac@oriflame.com.mx\)](mailto:sac@oriflame.com.mx)

Los horarios de atención en los Centros de Negocios son de Lunes a
Viernes de **10 am a 19:00 hrs** Sábados de **10:00 a 15:00hrs.**

Viernes de Cierre de Catalogo de 9:00 am a 23:00 hrs
Consultar calendario de fechas de cierre de catálogo

Información de Contacto Chile

Servicio al Cliente Oriflame

Telephone: + 600 832 0606

E-mail: sac@oriflame.cl

Oriflame "Chile"

Ven a conocer la oferta de Belleza y de Negocios que Oriflame te brinda y descubre porqué "Gana Dinero Hoy y Cumple tus Sueños Mañana" es una promesa única de Oriflame. Contáctate con nuestro departamento de Servicio al Cliente, regístrate a través de nuestro sitio web o ven directamente a nuestros Centros de Negocios distribuidos a lo largo y ancho del país, especialmente para ti.

Santiago

Oriflame Chile S.A.

-Apoquindo 4501, Oficina 1901, piso 19 - Las Condes - Santiago

Central: 338-1500

Pedidos: 800 207 204

Consultas: 600 832 0606

Fax: 207-8656

Centros de Negocios Las Condes

Apoquindo 4445, Local 102, Santiago

Horario de Atención: De Lunes a Viernes de 10:00 am a 20:00 pm / Sábados de 10:00am a 13:00pm

Viña del Mar

Quinta 258, esquina Viana

Fono: (32) 269 7488

Horario de Atención: De Lunes a Viernes de 10:00 am a 20:00 pm / Sábados de 10:00am a 13:00pm

Concepción

Serrano N°283, esquina San Martín

Fono: (41) 235 311

Horario de Atención: De Lunes a Viernes de 10:00 am a 20:00 pm / Sábados de 10:00am a 13:00pm

Temuco

Calle Vicuña Mackenna 270, frente a Plaza Teodoro Smith

Fono: (45) 271 658

Horario de Atención: De Lunes a Viernes de 10:00 am a 20:00 pm / Sábados de 10:00am a 13:00pm

Para más información o comentarios nos puedes contactar en:
Departamento de Servicio al Cliente (sac@oriflame.cl)

Información de Contacto Colombia

Oriflame Colombia S.A.

Casa Matriz

Terra Puerto Industrial Int 25 KM 1,5

Vía Siberia, Cota, Cundinamarca

Teléfono de Consultas: (1) 651 90 90

Consultas vía e-mail: servicio.cliente@oriflame.com.co

Teléfono de Pedidos: (1) 259 5200

Línea Gratuita de Pedidos: 018000115200

Línea Gratuita de Fax: 018000115201

Centros de Negocios

Centro de Negocios Bogotá

Calle 125 N° 21A-27

Bogotá - Colombia

Centro de Servicios Medellín

-Calle 50 N. 78 A - 09, Medellin

Teléfono: (4) 437 1868 - 446 5093.

Oficina Cali

-Avenida 5 A Norte N° 20-13, Local 100, Barrio Versalles

Teléfonos: (2) 661 4457

Oficina Bucaramanga

-Calle 56 No.32-54 Barrio Cabecera

Teléfonos: (7) 6956060 - (7) 6956161

Para más información o comentarios nos puedes contactar en:

[Departamento de Servicio al Cliente \(servicio.cliente@oriflame.com.co\).](mailto:servicio.cliente@oriflame.com.co)

Información de Contacto Ecuador

Oriflame Ecuador S.A.

Centro de Servicios Quito (Casa Matriz)

Carondelet N37-55 y América, Quito
Pedidos Línea Gratuita: 1 800 200 800

Contact Center (Consultas): 1700 200 600

Servicio al Cliente

(02) 227 6161
Pedidos: (02) 245 0833, 227 1208
Pedidos Fax Línea Gratuita: 1 800 200 400
Pedidos Fax: (02) 226 9809

Centro de Negocios Guayaquil

-Av. Circunvalación junto al Puente Teodoro Maldonado Carbo (Frente a la puerta N° 4 del Centro Comercial Albán Borja)

Conmutador: (04)220 2770, 220 2773, 220 6774, 220 6771, 220 1833, 220 1898

Fax General: (04) 220 1818, 220 1838

Para más información o comentarios nos puedes contactar en:

[Departamento de Servicio al Cliente \(servicio.alcliente@oriflame.com.ec\)](mailto:servicio.alcliente@oriflame.com.ec).

Información de Contacto Perú

ORIFLAME Perú S.A.

Paseo de la República 3151, San Isidro - Lima 27
Central Telefónica: 319 0960

Servicio al Cliente: 3190950

Línea de Pedidos Telefónicos Lima y Provincias | Línea Gratuita: 0-800-40360

Centros de Negocios:

San Isidro

Paseo de la República 3151.

Horario de Atención de Centro de Negocios y Call Center:

De Lunes a Viernes: 9:00 am a 8:00pm

Sábados: 9:00am a 2:00 pm

Cierre de Catálogo:

Centro de negocios: 9 am a 10 pm

Call Center : 9 am a 11 pm

Para más información o comentarios nos puedes contactar en:

[Departamento de Servicio al Cliente: atencionsocio@oriflame.com.pe](mailto:atencionsocio@oriflame.com.pe)

[Créditos: creditos@oriflame.com.pe](mailto:creditos@oriflame.com.pe)

[Cobranzas: cobranzas@oriflame.com.pe](mailto:cobranzas@oriflame.com.pe).